

Корада 

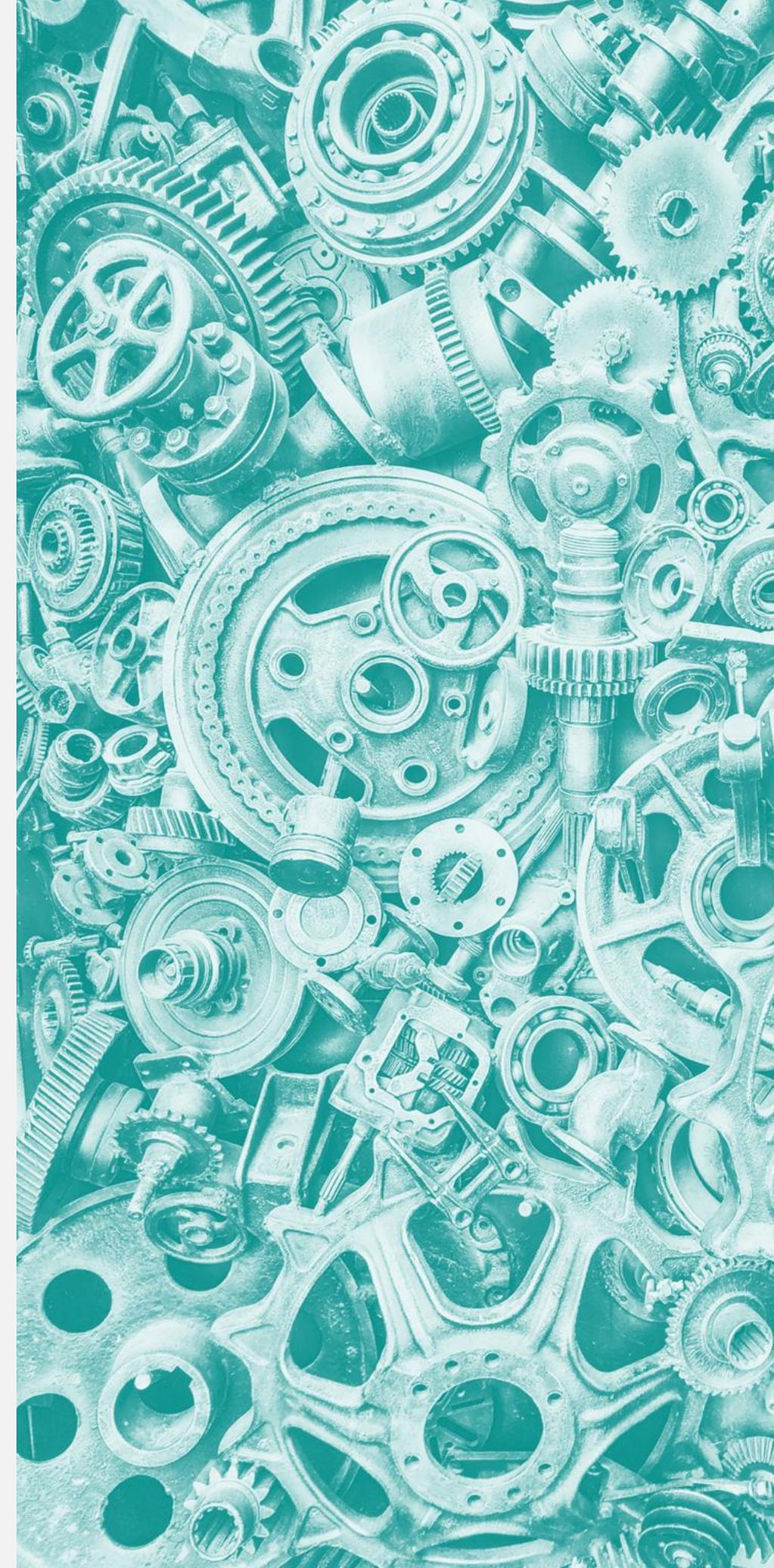
Автоматизация и консалтинг

Компания Корада

Компания основана в 2010 году. С самого начала мы не занимались «продажей коробок» и часов специалистов. Мы делали проекты, автоматизировали бизнес под ключ, не боялись большой разработки.

Изучая цели наших клиентов, их ожидания, мы отошли от модели «команда программистов». Уже много лет основной силой компании являются аналитики, методологи, 1С консультанты и бизнес-консультанты по разным направлениям.

Масштаб проектов рос, неизменным оставался наш фокус на решении бизнес-задачи заказчика, с которой он к нам пришел.



A decorative background on the left side of the page featuring teal wireframe models of skyscrapers. One is a standard rectangular grid, while the other is a curved, cylindrical structure. The background is a light, hazy sky with faint lines radiating from the top right.

Путь

Миссия Корады

Улучшать экономическую ситуацию в стране, делая российский бизнес более устойчивым, конкурентоспособным и процветающим.

Наш подход

Выступаем для клиента доверенными советниками, заинтересованными в его росте. Точно понимаем текущее состояние компании заказчика, определяем потребности, удовлетворение которых поможет именно сейчас, и даст Заказчику возможность выйти на новый уровень. Удовлетворяем эти потребности, внедряя учетные, управленческие, ИТ инструменты.

Руководство

Мне всегда хотелось идеальной работы, на которой можно было бы приносить пользу разным бизнесам, и при этом работать в радость. Для этого я придумал, и создал компанию Корада, а теперь работаю в ней генеральным директором. Мне постоянно мало достигнутого, у меня множество планов, идей, и направлений для роста. В сутках слишком мало времени, чтобы реализовать всё.

Я занимаюсь стратегией компании, ее планами и развитием, а так же выступаю в роли «играющего тренера» в крупных консалтинговых проектах.

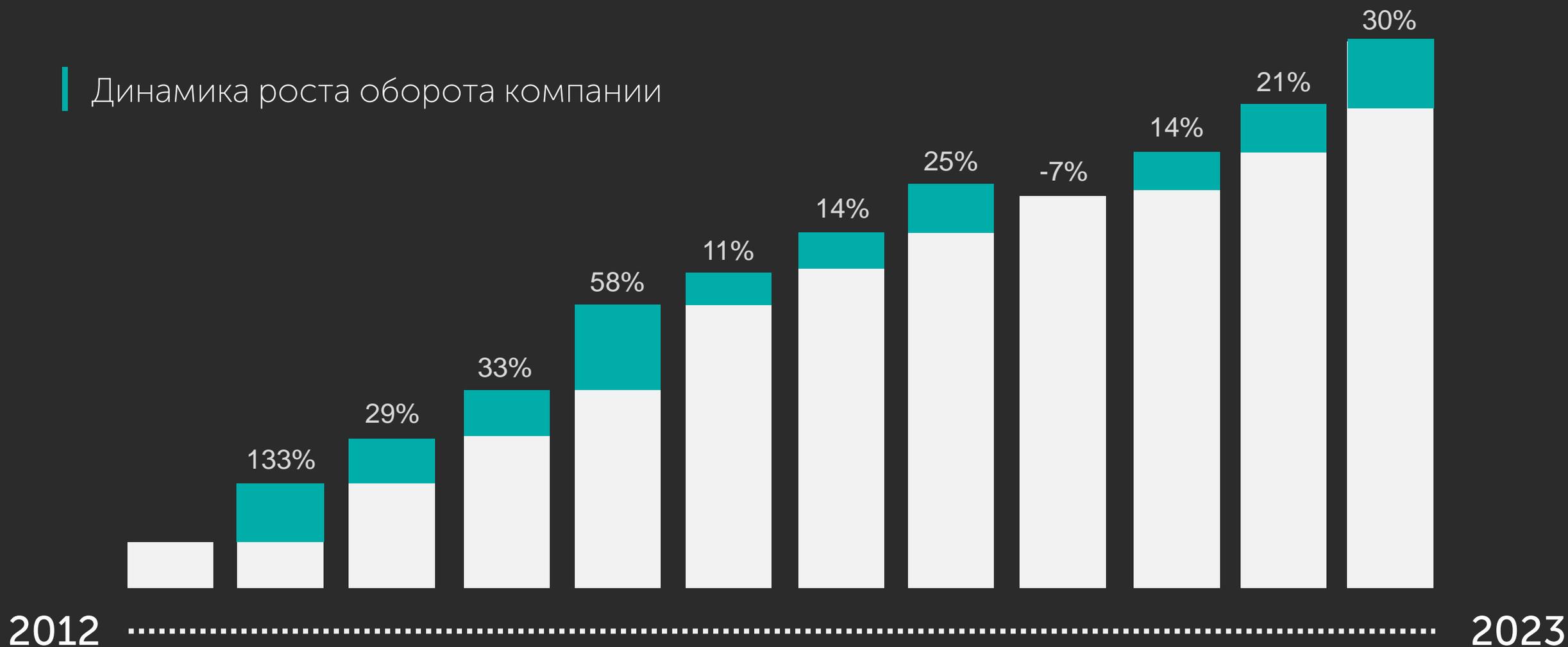
Алексей Бояршинов

Генеральный директор



Компания сегодня

Динамика роста оборота компании



Методолога



Бизнес-
Аналитика



Руководителя
проектов



Консультантов



Разработчиков



Сертификатов 1С

Направления услуг

Автоматизация бизнеса

Внедрение ERP систем

Корпоративные внедрения
1С для среднего бизнеса

Типовые внедрения для
малого и микро-бизнеса

Разработка

Заказная разработка на 1С

Создание отраслевых
подсистем и конфигураций

Интеграции 1С с сайтом,
SAP, Navision, Меркурий

Проектные технологии

Внедрение системы
управления проектами
Корадиум

Разработка
методологии
управления проектами

Внедрение БИТ.Финанс

Обследование процессов
финансового блока

Разработка бюджетной
модели

Внедрение всех блоков
БИТ.Финанс

Консалтинг

Управленческий консалтинг

Консультационная
поддержка менеджмента

Технический надзор за
ходом проекта

Поддержка

Поддержка и развитие
внедренных систем

ИТС и сервисы

Поддержка БИТ.Финанс

Подход

Фиксируем цели проекта и достигаем их

Мы начинаем знакомство с выявлением целей. Весь проект отслеживаем движение к целям, работаем сконцентрировано, анализируем риски, отклонения намеченного пути. Все задачи в проекте делаем для того, чтобы достичь бизнес-цель.

Выявляем, описываем и улучшаем процессы

Наши проекты включают в себя консалтинговую часть. Мы помогаем своему клиенту разобраться в бизнес-процессах, найти и реализовать улучшения. Автоматизируем перестроенные процессы, не внедряем 1С сверху «хаоса».

Работаем с фиксированным бюджетом

Мы собираем максимум информации о целях, границах проекта и указываем в своем коммерческом предложении диапазон бюджета. После каждого этапа мы уточняем предложение, и фиксируем точную стоимость следующего этапа.

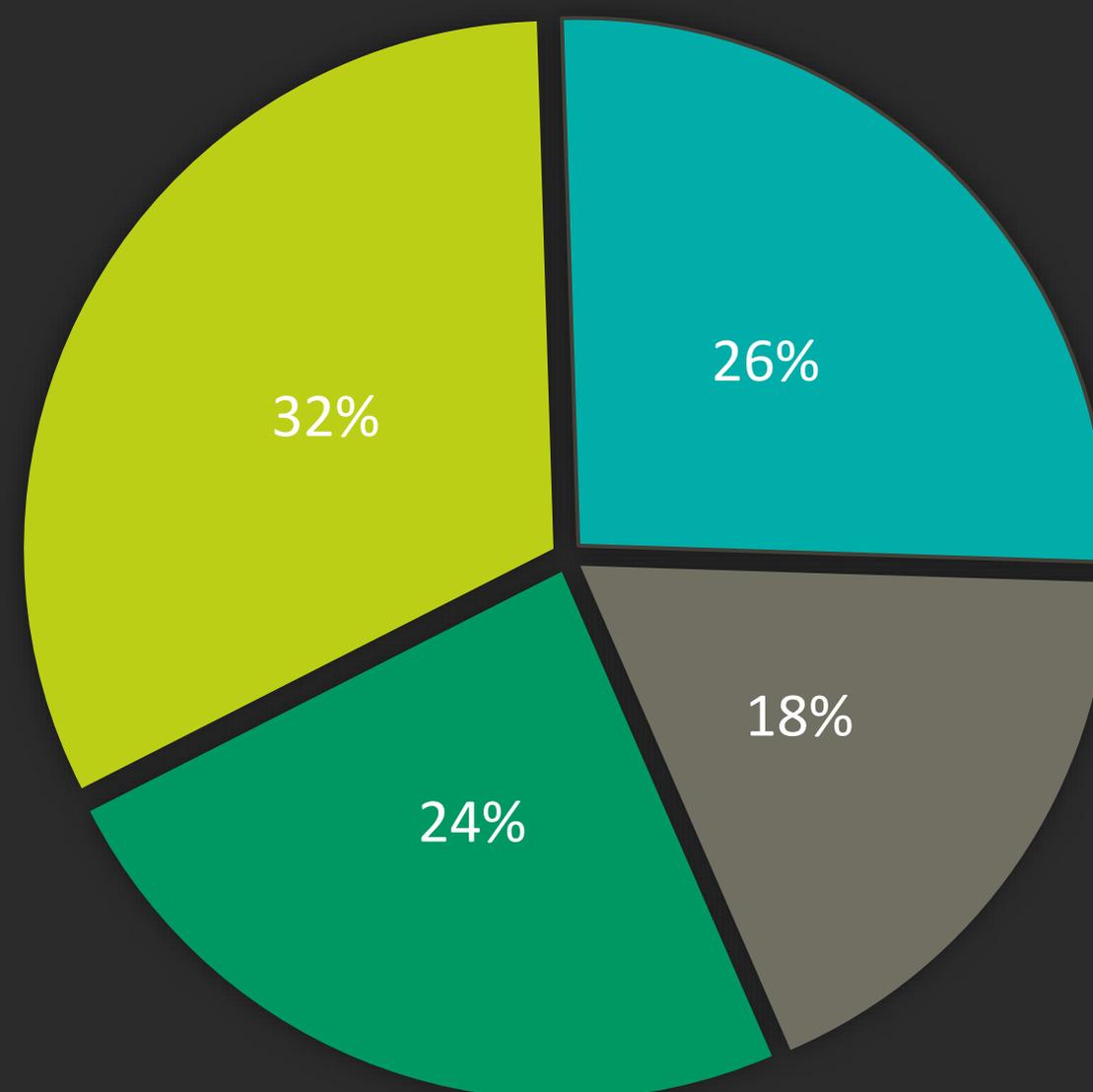
Управляем заказчиком на протяжении проекта

Проект это совместная работа двух сторон: заказчика и исполнителя. Внедрение 1С для заказчика не обычная деятельность. Мы выстраиваем проект так, чтобы наш клиент всегда был в курсе шагов, принимал активное участие в работе, получал промежуточные результаты, и понимал весь процесс.

Портфель проектов

- > 160 типовых и корпоративных проектов внедрения
- 46 проектов заказной разработки
- 9 проектов автоматизации учёта на БИТ.Финанс
- 3 коробочных решения собственной разработки

- Корпоративные проекты
(ERP, КА, ДО)
- Методологические проекты
(БИТ.Финанс, ЗУП, Бухгалтерия)
- Типовые проекты
(УТ, УНФ, ЗУП, Бухгалтерия)
- Экспериментальные проекты
(УСХП, УМККМП, Собственные разработки)



Проекты

Автоматизация бизнес-процессов оперативного и управленческого учета

«Propac» - молдавская компания, основанная в 1995 году. Основным направлением деятельности является торговля и производство упаковочных материалов и оборудования, а также оказание различных услуг в сфере упаковки товаров.



Rexroth
Bosch Group

Автоматизация процессов складской логистики

Компания БОШ Рексрот (Bosch Rexroth) предлагает технологии для приводов и систем управления, а также высокопроизводительные, энергоэффективные и оптимальные решения от одного поставщика. Bosch Rexroth — это компания по производству элементов управления и контроля.

Проекты внедрения 1С:ERP

Автоматизация производства на 1С:ERP +
Управление мукомольным, крупяным, масло-
жировым предприятием

Южная Корона является сельскохозяйственным холдингом полного цикла. Производит и продает комбикорма и премиксы собственных торговых марок в Краснодарском крае и по всей территории РФ.



ЮЖНАЯ КОРОНА
Брюховецкий комбикормовый завод



Внедрение 1С:ERP 2.0 и 1С: ERP Агропромышленный комплекс 2

Белгородский Консервный Комбинат (БКК) – завод, производящий консервированный зеленый горошек, сладкую кукурузу и различные виды фасоли. Бизнес-идея, лежащая в основе предприятия – сельскохозяйственный комплекс полного цикла: выращивание, уборка и переработка, позволяющий контролировать результат на всех стадиях процесса

Проекты БИТ.Финанс

Внедрение бюджетирования, казначейства на БИТ.Финанс

Амедиатека – российский стриминговый сервис, партнер крупнейших зарубежных студий, в числе которых HBO, ABC Studios, Showtime, Starz, FOX и Sony Pictures.

Амедиатека стала одним из первых в России сервисов, которые начали предоставлять доступ к сериалам и фильмам по подписке.



Внедрение 1С:ERP 2.0 и 1С: ERP Агропромышленный комплекс 2

ООО «Русская арматура» – эксклюзивный поставщик смесителей и других сантехнических аксессуаров для ванных комнат и кухонь. Компания выстраивает дилерскую сеть, осуществляя продажу товаров розничным точкам и интернет-магазинам сантехники по всей России. Закупка сантехнического оборудования производится в Чехии и в Китае, также у Заказчика есть производство сантехники собственных марок по контракту в Чехии.

ОТЗЫВЫ



Ситистрой

До проекта у нас было бюджетирование в Excel, и управление платежами через письма, подписанные бумажные документы, переданные в оплату. На текущем этапе развития такая работа стала мешать росту компании. Мы приняли решение автоматизировать процессы казначейства и бюджетирования на продукте БИТ.Финан...



Международная Школа «Брукс»

Внедрение блоков БИТ.Финанс: Казначейство и Сбор факта ДДС позволило систематизировать функции Казначейства, роли, права и обязанности должностных лиц, участвующих как в размещении заявок, так и в исполнении казначейской функции.



ИЕСофт

На всех этапах работы сотрудники Корада работали очень хорошо, нас выслушивали, подсказывали, направляли, помогали сформулировать цели, показывали, как наши задачи решаются в типовом функционале и что можно сделать путем доработок. После внедрения системы последовало обучение и опытная эксплуатация ...



Dräger Medical GmbH

Специалисты Корады справились с задачей - благодаря наличию методологов, консультантов, глубоко знающих учет и возможности типовых продуктов 1С, а также программистов, и выделенного РП, все требования были реализованы. Тестовая эксплуатация длилась 3 месяца, переходы ЗУП и БП прошли безболезненно, в...



Алюмлит

На момент обращения в Кораду у нас уже была система 1С: Управление нашей фирмой, мы в ней работали. Работа шла плохо, фактически работал только учет заказов. А нужно было чтобы в одной системе работали продажи, производство, снабжение и склад. Пробовали решить задачу своими силами, настраивали, в ко...



Русджам Холдинг

Общество с ограниченной ответственностью «Русджам Стеклотара Холдинг» выражает благодарность Руководителю офиса управления проектами ООО «Корада» Стелле Бардиной и проектной команде, задействованной на внедрении проекта Интернет-магазина steklotara24.ru на базе ПО 1С: Управление торговлей 11.



ОТЗЫВЫ



Пропас

Компания Propac SRL работает на рынке Молдовы уже более 20 лет. Мы выросли, кол-во сотрудников увеличилось, товаров на складе стало в разы больше, офисные площади расширились. Но на протяжении всего времени, у нас не происходило развитие в операционном и управленческом направлении.



BOSCH

Бош Термотехника

Bosch Thermotechnik GmbH - один из дивизионов группы Bosch, является ведущим производителем систем для отопления и горячего водоснабжения объектов как бытового назначения (дома, дачи, квартиры), так и коммерческого (офисы, заводы, склады итак далее). Интересы компании Bosch Thermotechnology GmbH в Р...



Liqui Moly

На протяжении всего проекта компания «Корада» и лично Стелла Бардина зарекомендовали себя в качестве надежного партнера, отличающегося четкостью выполнения поставленных задач, квалифицированными сотрудниками и высоким уровнем обслуживания.



Южная Корона

Южная Корона является сельскохозяйственным холдингом полного цикла. Мы производим и продаем комбикорма и премиксы собственных торговых марок в Краснодарском крае и по всей территории РФ.



Глобус Такси

Компания Глобус Такси - современный и динамичный таксопарк. У нас более тысячи собственных автомобилей. Мы активно сотрудничаем с агрегаторами услуг, такими как Яндекс.Такси, предоставляя им свои автомобили. У нас есть множество внутренних проектов, мы развиваем направление каршеринга, предоставляем...

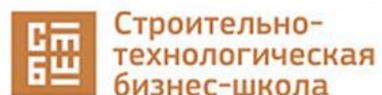


Hexagon

ООО «ГЕКСАГОН ГЕОСИСТЕМС РУС» сотрудничает с ИП Бояршинов А.А. и ООО «Корада» с мая 2013 г. За это время ИП Бояршинов А.А. и ООО «Корада» показали себя как надежные партнеры, способные качественно и в срок решать все вопросы, связанные с работой программы 1С ЗУП (внедрение, настройка, поддержка)...



Нас выбрали



Команда

В своей работе я постоянно нахожусь на «острие» - новые проекты, новые бизнес-задачи, передовые программные продукты.

Даже не знаю, что нравится мне больше – погружаться в бизнес своих клиентов и видеть как внутри их компаний происходят изменения, начавшиеся благодаря нашей работе. Или помогать своим сотрудникам приносить клиентам пользу и видеть как они растут каждый день.

Стелла Бардина

Руководитель проектного офиса



Команда

В Кораде работают не просто отличные специалисты: руководители, аналитики, разработчики.

Для нас важно совпадение ценностей – отношение к клиенту и его бизнесу, заинтересованность в развитии, прогнозируемость и прозрачность, высокая степень самостоятельности и ответственности.

Каждый сотрудник проходит программу адаптации и внутреннего обучения, а затем регулярно повышает компетенции проходя курсы, участвуя в профильных конференциях и митапах.



Корада 

Для нас нет нерешаемых задач.

8 (495) 189-77-24

mail@corada.ru

www.corada.ru